

## „Werkstudent\*in (m/w/d) Marketing/ Sales“

### Info

You want to combine nutrition with digital medicine and deliver cutting-edge technology to patients? You want to support the development and research of innovative therapeutics to bring health to the people? And all this in a dynamic, friendly start-up?

### Über Perfood

„Lass Deine Ernährung Deine Medizin sein.“ Bei Perfood entwickeln wir digitale Therapien basierend auf personalisierter Ernährung.

Perfood ist ein innovatives Start-Up, das Menschen bei der Verbesserung der metabolischen Gesundheit unterstützt. So können vielfältige gesundheitliche Leiden vorgebeugt oder behandelt werden. Unser Ursprung liegt in der universitären Forschung. Unsere Stärke liegt in der Verwendung modernster Technologien und wissenschaftlicher Erkenntnisse. Mit unserem Produkt MillionFriends haben wir ein innovatives und effektives Ernährungsprogramm geschaffen. Mit sinCephalea haben wir eine moderne und effektive Digitale Gesundheitsanwendung für die Therapie von Migräne entwickelt. In den kommenden Jahren wollen wir basierend auf unserer zum Patent angemeldeten Technologie eine Pipeline digitaler Gesundheitsanwendungen aufbauen. Dabei steht der Patient immer an erster Stelle, denn das Ziel von Perfood ist es, die Lebensqualität nachhaltig zu verbessern. Ohne Risiken und Nebenwirkungen.

Wir suchen Werkstudent\*innen (m/w/d), die Lust haben mit uns die Zukunft der Ernährungsmedizin neu zu gestalten. Hierzu suchen wir ab sofort tatkräftige Unterstützung in den Bereichen Marketing / Sales.

### Wir suchen Dich für:

- Unterstützung des Marketing und Sales Teams bei der Durchführung allgemeiner Vertriebstätigkeiten der Perfood GmbH insbesondere bei Aufbau und der Pflege von Kontakten zu Arztpraxen und Krankenversicherungen per Telefon, E-Mail, Chat oder Video-Telefonie
- Datenpflege und Dokumentationen von Aktivitäten in unserem CRM-System
- Zusammenarbeit mit unserem Marketing-, Service- und Content Team
- Weitere Tätigkeiten basierend auf deinen Erfahrungen und Qualifikationen, die im Laufe der Zeit bei uns anfallen

### Dein Profil

Du möchtest dabei sein, große globale gesundheitliche Probleme zu lösen und Menschen wirklich zu helfen, ihre Gesundheit zu verbessern? Dich reizt die Herausforderung, einzigartige digitale Medizinprodukte zu entwickeln und verständlich zu machen? Das Ganze in einem dynamischen, sympathischen Startup in einer aufstrebenden Branche? Wir bei Perfood suchen Verstärkung für unser Team!

### Was Du mitbringst

- regelmäßig Zeit für 10-20 Stunden Arbeit pro Woche
- Tätigkeit kann remote ausgeführt werden
- gute PC-Kenntnisse, insbesondere im Umgang mit MS-Office Programmen
- gute Organisationsfähigkeit und eine strukturierte Arbeitsweise
- Empathie, Motivation, Flexibilität, Eigeninitiative, Eigenständigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Zuverlässigkeit und Freude an kollegialer Arbeit im Team
- Erste Erfahrungen in den Bereichen Ernährungswissenschaften/ Sales wünschenswert

### Was Dich erwartet

- Vergütung auf 520€-Basis
- Ein hochinnovatives und effektives Produkt in einer wachstumsstarken Branche
- Ein diverses und kollegiales Team, das Dich bei der Einarbeitung unterstützt
- Freie Einteilung der Arbeitszeit und Auswahl Deines Arbeitsmaterials
- Die Chance, die medizinische Versorgung zahlreicher Erkrankungen maßgeblich zu verbessern
- Die Zusammenarbeit in einem interdisziplinären Team aus den Bereichen Medizin, Ernährungswissenschaften, Data Analytics und Künstliche Intelligenz sowie Rechtswissenschaften und Betriebswirtschaft und die damit einhergehende Möglichkeit, dein bestehendes Wissen über das eigene Aufgabenfeld hinaus zu erweitern
- Arbeitsort in Lübeck mit sehr guter Verkehrsanbindung an Hamburg und Ostsee.
- Snacks und Getränke zur freien Verfügung
- Schönes Bürogebäude in einer alten Brauerei mit Blick auf die 7 Türme von Lübeck
- Teilnahme an spaßigen online und offline Teamevents

Wenn Du Interesse an der Rolle hast, dann sende uns eine E-Mail mit Deinem Lebenslauf an [bewerbung@perfood.de](mailto:bewerbung@perfood.de) (Betreff „**Werkstudent\*in Marketing/Sales**“). Wir freuen uns auf die gemeinsame Zusammenarbeit!